



Hej Industrinetværkere.

Hermed indkaldelse til netværksmøde i Industrinetvaerk.dk 7 december kl. 13.00 – 16.00

Mødested er:
Teknologisk Institut
Kontaktperson: Anders Thomsen
Hovedbygningen (bygning 1 og lokale 12)
Gregersensvej 1
2630 Høje Taastrup

Tema: Strategiske samarbejder i Byggeriet om systemleverancer.

Agenda

13.00 Introduktion til netværksmødet

13.15 Strategisk samarbejde mellem byggeriets mindre virksomheder v/Jonas Møller, Dansk Byggeri

Det hævdes ofte, at byggeerhvervet har oplevet en lavere udvikling i produktivitet end andre produktionserhverv - og at årsagen bl.a. er, at erhvervet er splittet op i mange og små virksomheder. Dansk Byggeri har undersøgt samarbejds mønstrene mellem byggeriets mindre virksomheder. Undersøgelsen viser, at den formaliserede samarbejdsform er sjælden, men til gengæld foregår der i stort omfang et fleksibelt og uformelt samarbejde - både mellem virksomhederne indbyrdes og med deres leverandører. Det sætter virksomhederne i stand til at høste mange af de effektiviseringsfordele, som i andre erhverv bliver opnået gennem formaliseret virksomhedssamarbejde. Hør mere og lær hvordan jeres virksomhed kan indgå i strategisk samarbejde, når specialkonsulent i Dansk Byggeris erhvervspolitiske afdeling, Jonas Møller, præsenterer undersøgelsens resultater og konklusioner.

14.15 Praktiske eksempler på strategiske samarbejder v/Anders Thomsen, Teknologisk Institut

Der er praktiske eksempler på programmet, når Anders Thomsen holder oplæg om, hvad vil det sige, at man indgår strategiske samarbejder. Hans oplæg indeholder blandt andet eksempler fra Sunshinehouse, containerboliger og kontorbyggeri til KINA samt energirenovering med systemleverancer. Derudover stiller han skarpt på nogle vigtige pointer man skal have styr på, ved indgåelse af strategiske partnerskaber.

15.00 UNS4 som systemleverandør v/ Olav Langenkamp, Langenkamp.dk.

UNS4 leverer bl.a. facadeløsninger som systemleverancer til Almene boligselskaber. Hør om deres erfaring med strategiske samarbejder, der involverer flere virksomheder i et samlet leverance team.

15.45. Afslutning og networking