

Byggeeksport mandag morgen news

Nyhedsbrev om byggeri, energi og miljø internationalt

Nr. 1

9. januar 2012

22. årgang

Randers Tegls største ordre nogensinde er til norsk storbank

Norge er just ikke præget af teglstensbyggeri, men danske teglstensproducenter mærker, at dette er ved at ændre sig. En markant og meget synlig ændring kan ses i Bjørvika i Oslo - lige overfor operahuset, hvor landets største bank DnB Nor er ved at få opført sit nye hovedsæde med tre bygninger, der er tegnet af hollandske MVDRV i samarbejde med norske Dark Arkitekter og A-Lab, der hver især har stået for designet af én af bygningerne. MVDRV har tegnet hovedbygningen, som er på 17 etager og helt i tegl og alle teglstenene fra Danmarks største producent, det familieejet Randers Tegl og dets datterselskab Carlsberg Teglbjælker.

At det blev tegl og ikke en anden facadeløsning skyldes, at hovedbygningen helt fra starten var tegnet som sådan.

Ordren er Randers Tegls største nogensinde på 20 millioner kroner, siger teknisk direktør Jens Peter Madsen, Carlsberg Bjælker, i et interview til Byggeeksport, idet netop teglbjælker udgør hovedparten med 13 millioner kroner incl. tegl-skaller. Sagen startede primo 2010 og de sidste sten leveres i årets første måneder.

Han fortæller, at når ordren er nået op på den størrelse, skyldes det bygnings opbygning med teglterrasser og at indervægge og lofter også består af teglsten.

- Opgaven lå måske ellers til højrebenet for Norges eneste teglproducent, det Wienerberg-ejet Bratsberg, men vi var vel egentlig ikke hel i konkurrence, mener Jens P. Madsen. Men efter et besøg hos Randers Tegl af bygherren Oslo S Utvikling, bankens byggeafdeling, entreprenøren Vedal og rådgiverne, hvor vi talte om, hvad vi kunne, løsninger og pris, endte ordren hos os.

En passant pris, indskyder Jens P. Madsen, så har forløbet været uden ekstra regninger, hverken den ene eller den anden vej.

Jens P. Madsen siger om projektet, at han aldrig tidligere har set et så gennearbejdet et projekt. Hollænderne er fantastiske. Her kan tegl alting i modsætning til i Danmark og efterlyser lidt mere mod fra arkitekterne.

Teglbjælker. Om hvorfor der skal bruges så mange teglbjælker, forklarer han, at murværket hænges op på hver etage.

- Hvor der ingen vinduer er, er der en teglbjælke. Hele vejen rundt, understreger Jens P. Madsen.

I Norge er der kun en producent af teglbjælker. Disse er bæremæssigt en betonbjælke forklædt med teglskaller og oprindeligt var bygningen tegnet med disse.

- Men det giver nogle problemer temperaturmæssigt og revner ofte, hvilket også rådgiverne indså, da vi påpegede dette, fortæller Jens P. Madsen og tilføjer, at det teknisk set ikke har været den mest kompliceret opgave, Carlberg har haft. Men styring- og logistikmæssigt har det været en udfordring, da byggepladsområdet er meget lille, hvorfor vi hele tiden skulle være upfront.

Fantastisk samarbejde. Men ellers fremhæver Jens P. Madsen samarbejdet.

- Foruden et fantastisk samarbejde med det norske murerfirma, har der generelt været en opbakning og fantastisk vilje til at løse opgaven hos alle parter. Alle har bidraget og alle har villet det her fra starten.



Tekn. direktør Jens Peter Madsen, Carlsberg Tegl



DnB Nors hovedbygning på 17 etager

Danske arkitekter dominerer norske arkitektkonkurrencer

Danske arkitekter betragter Norge som en slags hjemmebane, og det er da også her de vinder de fleste ”udenlandske konkurrencer. Året 2011 var heller ingen undtagelse. Noget som også den norske arkitektorganisation Norske Arkitekters Landsforbund (NAL) bemærker i en kommentar. I forbindelse med et af de danske vundne projekter i december, skriver NAL’s konkurrencerådgiver Gisle Nataas.

– Ikke tilfældig men symptomatisk. Vi ser en tendens til, at det nå er særlig kontorer fra Madrid, Berlin og København som vinner norske arkitektkonkurranser. Vi ser at kontorer fra disse byene faktisk vinner langt de fleste norske konkurransene for tiden.

Nataas tror, at det er de dårlige tider på kontinentet, som gør at udenlandske arkitekter retter blikket mod Norge. Samtidigt ser han, at arkitekterne professionaliserer sig på konkurrencer. Det er både en måde at få job på og en måde at få pressedækning og referencer på, siger han.

Norske arkitekter job nok

Om markedssituationen for de norske arkitekter, siger Gisle Nataas, at de ikke oplever nogen sulteperiode på samme måde. De fleste af dem har mere end nok at gøre.

Færre danske arkitekter vinder udenlandske konkurrencer

Opfordringen til danske arkitektfirmaer fra deres brancheorganisation Danske Ark om at søge opgaver i udlandet manifesterer sig ikke i den årlige opgørelse oversigt over disses offentliggjorte vinderprojekter, som udarbejdes af Byggeeksport. Antallet af tegnestuer med vundne projekter er de to sidste år faldet fra 25 til nu 20, men omvendt er antallet af vundne konkurrencer efter kriseåret 2009 med blot 21 vundne konkurrencer nu næsten fordoblet til 38 vundne konkurrencer i 2011. Ikke uden betydning for danske producenter af byggematerialer, der ofte mærker det smitter af på dem i form af ordrer.

Opgørelsen viser fortsat, at når arkitektfirmaerne snakker om, at de betragter Skandinavien som deres hjemmemarked, så er det med god grund. Mere end halvdelen af konkurrencerne vindes her med Norge som atter er den største efter at Sverige er faldet markant tilbage med blot 5 vundne konkurrencer. Til gengæld er Finland kommet godt med og indtager tredjepladsen med tre vundne konkurrencer.

Europa. Man kan også udvide geografien lidt til Europa, hvor de 31 af de 39 konkurrencer er vundet. Østeuropa dog med blot tre vundne firmaerne. Kina er talt op som et megastort potentiale, men afspejler sig ikke i antallet af vundne konkurrencer, hvor det blot er blevet til to vundne.

Opgørelsen toppes suverænt af BIG, der efter ingen vundne i 2010, atter er tilbage med syv vundne konkurrencer. Fire i Norden, en i Schweiz og Frankrig og en enkelt i Albanien.

At det hurtigt kan gå tilbage er sidste års topscorere Schmidt Hammer Lassen og C.F. Møller et par ”gode” eksempler med tilsammen blot fem vundne konkurrencer i 2011.

Optur blev det for Henning Larsens Architects med fire vundne konkurrencer heraf de to i Norge og en i Tyskland og i Afrika.

Dorte Mandrup er for første gang kommet på listen med tre vundne to i Sverige og en enkelt i Tyskland. - *Listen med alle arkitektfirmaerne kan fås ved henvendelse til Byggeeksport.*

Fordelt på lande 2003 til 2011

År	Norge	Sverige	Tyskl.	UK	Europa	Øvrige	i alt
2011	13	5	3	1	9*	7	38
2010	12	15	2	0	4	4	37
2009	8	4	2	0	3	2	21
2008	4	9	0	4	7	3	38
2007	16	6	3	7	3	3	48
2006	9	5	2	3	5	4	36
2005	6	0	1	2	1	4	20
2004	5	1	0	1	1	6	17
2003	2	1	3	1	1	2	13
<i>I alt</i>	<i>75</i>	<i>46</i>	<i>16</i>	<i>20</i>	<i>34</i>	<i>35</i>	268

Kilde: Byggeeksport jan *Finland Vesteuro. 3 og Østeuro.3

Danskejet norsk entreprenørfirma søger

FLEX-CON AS

dansk partner/entreprenør

Nærmere oplysning: Peter Frandsen, Flex-Con, mob. +47 4825 9832

Meinertz nu Skandinaviens mest komplette radiatorleverandør

Som mange andre brancher er også radiatorbranchen i krise. Danmark har to danske radiatorproducenter, hvor den ældste og største Ribe Jernindustri efter flere års katastrofetal i foråret blev opkøbt af lokale kræfter og Industriudvikling.

Hos den anden producent Meinertz A/S i Skanderborg, der producerer designede radiatorløsninger i den dyre ende, mærkes krisen også. Her er løsningen partnerskabsaftaler, der dels skal løfte omsætningen og hæve bundlinjen op i det sorte felt, og dels samlet skal gøre Meinertz til den mest komplette radiatorleverandør i Skandinavien.

Første skridt blev taget før Jul med en indgåelse af et partnerskab med verdens største radiatorproducent schweiziske Zehnder Group, der producerer radiatorer i den mellemste prisklasse. Det andet skridt er meldt ud i årets første uge, hvor der er indgået en eksklusiv aftale med Tyrkiets største producent af billige radiatorer Eleks.

Rygter

Det fortæller adm. direktør Søren Clausen, Meinertz A/S, til Byggeeksport, i forbindelse med indgåelse af aftalerne. Samtidigt afviser han kategorisk ethvert rygte om salg af Meinertz.

- Det har overhovedet ikke været på tale, siger han. Men derimod har vi fundet sammen i et partnerskab pr. 1. november, hvor Meinertz A/S har fået en eksklusiv aftale om at sælge Zehnders radiatorer i Danmark, Norge og Sverige. Omvendt at Zehnder sælger vores på de markeder, hvor vi ikke er.

Eksklusivaftalen med Eleks omhandler de samme lande plus Island og en aftale om også at sælge Eleks på Meinertz andre markeder. Men Eleks skal ikke sælge Meinertz produkter.

Fra niche til totalleverandør

Om samarbejdet mellem de tre selskaber har Søren Clausen store forventninger og siger.

- Meinertz har i mange år arbejdet i en niche, hvor vi har specialiseret os i et tæt samarbejde med arkitekter og ingeniører omkring kundetilpassede og designede løsninger. Det vil vi blive ved med, men i et marked, hvor konkurrencen bliver stadig hårdere, har det været vigtigt for os, at bevæge os fra udelukkende at agere i nichen til at blive totalleverandør af opvarmningsløsninger.”

Henning Larsen Architects i centrum i Trondheim

Trondheims udskrevne konkurrence om et nyt bykvarter i bymidten blev afgjort kort før Jul, hvor Henning Larsens Architects og den norske landskabsarkitekt Gullik Gulliksen forslag Leuthens Kulturhave vandt.

I forslaget indgår en ny kommunal administrationsbygning til 1.000 medarbejdere, der bliver et energirigtigt forbillede for offentligt byggeri i Norge. Herudover en bygning til Trondheim Kino ved siden af byens teater, som tilsammen vil puste liv i området.

Bygningerne på samlet 39.000 etagemeter er placeret omkring en ny plads, der skaber en fælles identitet for området og et samlingspunkt for nærområdets uddannelses- og kulturinstitutioner.

Der endnu ikke sat økonomi på projektet, ligesom der politisk ikke er nogen beslutning om planen skal realiseres, oplyser Trondheim kommune og tilføjer, at ambitionen for administrationsbygningen er, at denne skal stå færdigt i 2015, hvis forslaget vedtages.

Konkurrencen blev vundet foran et internationalt stærkt felt med fem teams.

- *Hvidt Arkitekter og Feste NordØst*
 - *Schmidt Hammer Lassen Architects med Lund og Slaatto Arkitekter, Bjørbekk og Lindheim*
 - *L2 Arkitekter med In 'by og Rambøll*
 - *Reiulf Ramstad Arkitekter med Asplan Viak, Dronninga Landskap, Lusparken arkitekter AS*
- Pir2, Rambøll, Studio 4 og SLA (DK)*

HLA arbejder p.t med to projekter i Oslo-området: Et erhvervsdomicil i Oslo og et nyt universitets- og forskningscampus i Ås.



Adm. dir. Søren Clausen, Meinertz A/S.



Julebonus og atter rekordoverskud hos Kamstrup

Der tales og skrives om krisen, der bare bliver ved og ved. Men sådan er det ikke hos en af verdens førende energimålervirksomheder Kamstrup A/S i Skanderborg, der er et helejet datterselskab til det kooperative energiselskab OK. Kamstrup kom ud af finanskrisen med et rekordstort resultat i form af en næsten femdobling af resultatet til 115,7 millioner i 2010. Men også i 2011 bliver resultatet en tand bedre, siger adm. direktør Per Asmussen, der har siddet i chefstolen i Kamstrup A/S siden 2007, i interview til Byggeeksport, hvori han forklarer om baggrunden for succesen og det usædvanlige ejerskab.

- Ejerskabet med OK er usædvanligt og meget positivt. Hvis vi ikke havde en sådan ejer, der tænker langsigt og vil udvikle Kamstrup solidt og bæredygtigt, havde vi sandsynligvis ikke nået de resultater og den vækst, vi har. Det er sket igennem investeringer i teknologisk udvikling, produkter, automatisering og investering ikke mindst i mennesker. Og tilføjer Per Asmussen. Al produktion sker her i Danmark og der er ingen planer om nogen produktion heraf til udlandet. Men derimod er der for et år siden investeret i produktudvikling i Ukraine, hvor der nu er næsten snes ansatte.

Det sidste år er antallet af nyansatte steget med 73 ansatte og forventes at stige yderligere med 30 til de i dag 750 ansatte. Om medarbejderne er der kun rosende ord fra Per Asmussen og kort før Jul også kontant belønning med udbetaling af en uges ekstra løn.

- Den store vækst er kun nået, fordi vi har et fantastisk team af knalddygtige og supermotiverede medarbejdere. Og det vil jeg gerne påskønne. Tak for indsatsen gutter!!

Fordobling af omsætningen

Omsætningen i 2010 nåede ikke rekordhøjde men godt 900 millioner kroner. Men det endnu ikke færdige regnskab 2011 passerer milliarder med et plus på 30 procent til knap 1,2 milliarder, oplyser Per Asmussen og tilføjer, at væksten fortsætter i 2012. Det baserer han på en ordreindgangen tæt på 1,5 milliarder. For et par år siden var målet en fordobling af omsætningen til to milliarder i løbet af fem år, og det er fortsat målet, fortæller han.

Med til at sikre omsætningen er en ordre i sommers fra to finske el-skaber på 146.000 intelligente el-målere og et aflæsningssystem, der først vil være leveret ultimo 2014.



Adm. Direktør Per Asmussen fik i sidste uge overrakt Skanderborg Erhvervsråd pris 2011.

Historisk godt år for KE Fibertec

Verdens største producent af tekstilkanaler til ventilation, danskejet KE Fibertec, Vejen, melder om, at året 2011 har været et historisk godt år. Den positive udvikling i salget på eksportmarkederne, som begyndte i 2010 er fortsat i 2011, og det konsolideret resultat bliver det bedste i virksomhedens historie, oplyser KE Fibertec uden dog at angive nogen tal.

Hele koncernen har bidraget til væksten, men især datterselskaberne i England, Tyskland og Nordamerika har haft travlt med ordrer indenfor tekstilbaseret ventilation i supermarkeder og skoler.

Om året 2012 meldes om fortsatte investeringer i vækstmarkeder og i innovation. Udviklingen inden for bæredygtigt byggeri følges og KE Fibertec arbejder på et koncept, hvor man med intelligente tekstilkanaler kan få en mere bæredygtig og økonomisk ventilationsløsning.

I 2010-regnskabet var KE Fibertec atter tilbage på plus efter dets første underskud i KE Fibertec's historie i 2009. Overskuddet endte på godt 4,4 millioner før skat i 2010.



**Nordens vigtigste byggemøde
20. - 23. marts 2012
Stockholmsmässan**



JaJa Architects vinder i Ålesund og Kvernaland

Den blot fire år gamle danske tegnestue JaJa Architects i København kunne holde en ekstra god julefrokost. Hele to gange sagde juryen Ja - Ja i december til, at de var vinder. Og begge i Norge. Det er dermed den tredje norske konkurrence, de vinder indenfor de sidste par år. Måske ikke så mærkeligt med interessen for Norge. Partner og medejer Jacob Steen Christensen er norsk født og opvokset i Norge og har mange nogen kontakter i Norge, oplyser han til Byggeeksport.

I **Ålesund** vandt JaJa foran 29 tegnestuer, heraf de ni fra udlandet, plan- og designkonkurrencen om byens nye bydel Sundbyen. Første-anden præmien var på 750.000 norske kroner, idet der ikke blev uddelt nogen 2. præmie.

Jacob Steen Christensen oplyser, at de i modsætning til den vundne bydelskonkurrence i Åndalsnes forrige år, så har byen allerede inviteret dem til at arbejde videre med planen.

Set med norske arkitekters øjne var der ikke meget at klappe af, idet ingen af de andre præmierede og indkøbte forslag var norske!

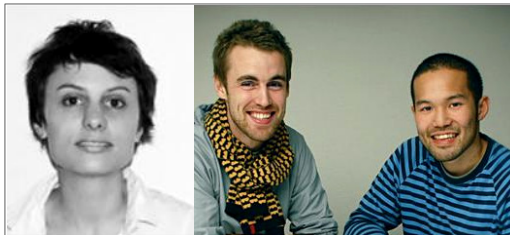
Til gengæld var der også dansk dominans på de efterfølgende pladser, idet danske Dorte Mandrup fik tildelt 3. præmien og en halv million norske kroner til julekontoen. Herudover fem ligestillette indkøb, der hver fik 150.000 kroner heraf var de to danske, to spanske og et svensk!

Kvernaland. I konkurrencen om omsorgsboliger i Kvernaland

vandt JaJa Architects i samarbejde med norske Asplan Viak. Her er arbejdet med at lave reguleringsplanen allerede påbegyndt for de i alt 64 omsorgsboliger, der skal opføres som træhuse. I første omgang skal der bygges halvdelen.

Regnskab. JaJa Architects Aps. er i dag otte ansatte incl. de tre ejere Jacob

Steen Christensen, 30 år, Jan Tanaka, 30 år, og Kathrin Gimmel, 29 år. De seneste to års regnskaber 2010/11 og 2009/10 viser en fordobling af bruttofortjenesten til 2,0 millioner i 10/11 men en halvering af resultat før skat til godt 200.000 kroner.



Ja-Ja Architects ejere Kathrin Gimmel, 29 år, Jacob S. Christensen, 30 år og Jan Tanaka, 31 år, etableret mens de fortsat studerede i 2007 og vandt deres første præmie i Stockholm



Niras henter ulandsstyrke hos Rambøll

De to danske ingeniørfirmaer Niras og Rambøll har for anden gang i år handlet med hinanden indenfor området udviklingsprojekter i U-lande. Tidligere i år overtog Niras udviklingsprojekterne i Rambøll Finland OY og kort før Jul opkøbet af det svenske selskab Rambøll Natura AB med adm. direktør Stina Mossberg i spidsen for en snes ansatte.

Købet skal ses i lyset af Niras' vision om at blive en førende global udbyder af konsulenttydelser, der bidrager til at løse de globale udfordringer inden for fødevarerforsyning, miljø, naturressourcer, klimaforandringer og energi, oplyser Niras.

- Gennem overtagelsen af Rambølls svenske og finske aktiviteter inden for udviklingsbistand styrkes Niras sin position på markedet betragteligt, siger Markus Davelid, international direktør i Niras.

Rambøll Natura AB har afdelinger i Sverige, Afrika og Asien og har i de seneste tre år haft en faldende omsætning til lige godt 70 millioner svenske kroner, viser regnskaberne frem til 2010, men dog med et lille overskud på et par millioner SEK. I 2012 forventes en omsætning på 65 millioner SEK.

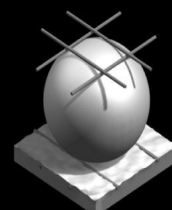


www.BubbleDeck.com

Fremtidens dækløsning

Design Fleksibilitet Miljø

Tel/fax: + 45 44 95 59 59 . Røsevængen 8, DK-3520 Farum



Selvaag Bolig interesseret i AI Gruppens boligkoncept

Den norske storentreprenør og en af landet største boligbyggere Selvaag Gruppens division Selvaag Bolig fejrede sidste år, at de havde bygget 50.000 boliger siden starten i 1948. Men nu har de fået kig på et dansk boligkoncept fra AI-Gruppen.

Selvaag Bolig var blandt de intenst lyttende, inviterede tilhørere, da den danske ambassade i Oslo sidste år gennemførte et eksportfremstød. Her kunne de blandt høre om AI-Gruppens erfaringer og know-how om prisbilligt, fleksibelt, bæredygtigt og præfabrikeret boligbyggeri.

AI-Gruppen har ikke hidtil kigget ud over Danmarks grænser, men deltog efter opfordring fra TI's Industri netværk, fortæller partner og arkitekt Tomas Snog, AI-Gruppen, til Byggeeksport. En opfordring de har ikke fortrudt men derimod er interessen vakt for opgaver i udlandet, siger Tomas Snog.

For Selvaaggruppen fangede interesse for AI-Gruppens boligkoncept og indbød AI-Gruppen samt andre tegnestuer til en koncept- og idékonkurrence med fokus netop på energirigtigt og billigt boligbyggeri. Samlet præmiesum én million norske kroner.

Kort før Jul fik de så et brev om, at Selvaag Bolig havde udvalgt hele fire vinderforslag heriblandt AI-Gruppens. Men ikke alene stod navnet øverst, men de var også præmieret med 400.000 NOK.

- Og ikke mindst interessant. De vil gerne arbejde videre med realiseringen af vort forslag og drøfte noget samarbejde, fortæller Tomas Snog.

Drøftelserne sker i denne måned samtidigt med præmieoverrækkelsen.

Konkurrenceområdet var en på mindre grund i Drammen, men AI-Gruppen mente, at det var bedre og mere optimalt at vise konceptet for en større boligbebyggelse integreret i et klippefyldt terræn.

- Meningen var jo netop at optimere et koncept for billigt byggeri. Og det viste sig jo at være en rigtig idé bare at tegne løs, siger Tomas Snog, og forklarer videre om at bygge i fjeldområder.

Bygge uden dynamit

- I Norge bruger de masser af dynamit til at sprænge et areal til byggeri. Men vi vil gerne vise, at man kan bygge i det naturskønne terræn uden brug af dynamit og sætte husene mere frit på pæle.

Forslaget er med rumstore, præfabrikerede moduler, der er 80 procent færdiglavet på fabrik. Byggeriet er tænkt som en blanding af to- og énetagers boliger, som også er egnet for ældre- og handicappede.

Xergi skal bygge biogasanlæg i USA

Mens debatten herhjemme kører om øget anvendelse af biogas, så har den danske specialist indenfor biogas Xergi A/S underskrevet en aftale med det kommunale forsyningsselskab Minnesota Municipal Power Agency (MMPA) om etablering af et biogasanlæg. Biogasanlægget, Hometown BioEnergy, bliver bygget med gasmotorer på i alt 8 MW til el-produktion.

Hometown BioEnergy skal bygges i Le Sueur, Minnesota, kommer til at producere biogas baseret på affaldsprodukter fra fødevarerindustri og landbrug. Biomassen bliver blandt andet med restprodukter fra produktion af dåsemajs, kartoffelaffald samt kyllingemøg, oplyser Xergi.

Xergi skal designe, levere nøglekomponenter samt udføre tilsyn i forbindelse med byggeriet. Desuden skal virksomheden rådgive kunden i forbindelse med indkøring af anlægget.



Partner Tomas Snog, AI-Gruppen



AI-Gruppens boligbebyggelse integreret i fjeldet



Verdens største messe for bæredygtigt byggeri

London, 20.-22 marts 2012

Udstil på egen selvstændig stand eller på den danske fællesstand

Kontakt Ecobuilds danske agent

Byggeeksport for at høre nærmere

Bjarke Ingels Group tegner finsk skisportssted

Danskere er vilde med skiferier. Sikkert også danske arkitekter, der flere gange har vist, at de kan andet end stå på ski. De kan også vundet skisportsanlæg, det seneste fra Bjarke Ingels Group (BIG) kort før Jul. Det er det tredje store skisportsanlæg indenfor få år i Norden med dansk aftryk. Først i Holmekollen i Norge tegnet af JDS Architects, sidste år C.F. Møller verdens største indendørs skisportsanlæg Skipark 360 udenfor Stockholm. Og altså nu BIG i Finland.

BIG er ikke helt ukendt med skisportsanlæg, idet de sidste år vandt med et spektakulært forslag: Et kombineret skibakkeanlæg og affaldsforbrænding til Vestamager.

Verdensklasse

Denne gang er det et helt "rent" skisportssted i Koutalaki, der skal omdanne den eksisterende ferieby Levi til en skidestination i verdensklasse beliggende tæt ved Kittilä lufthavn.

Bag projektet på 47.000 kvadratmeter står det finske developer- og investeringsselskab Kassiopeia Finland i Espoo, der i forvejen i området driver to hoteller Hotel Levi Panorama og Hotel K5 Levi og kongrescentret Levi Summit 360.

Det kommende skiressort skal ligge på en skråning i Koutalaki skiområdet, og er udtænkt som en kunstig udvidelse af skiløjperne og den eksisterende klynge af bygninger.

BIG foreslår en serie af fire, radiale placeret fritstående bygninger omkring et torv, hvor bygningsformen simulerer skibakker om vinteren. Om sommeren vil tagfladerne være græsklædte, som gøre ressortet til et attraktivt feriested for vandre- og skovture.



Rambøll Finland opkøbt finsk vandekspert

Rambølls finske datterselskab Rambøll Finland OY har styrket deres kompetencer primo december indenfor vandsektoren med opkøbet af den finske rådgiver Kiuru & Rautiainen OY med en lille halv snes medarbejdere, meddeler Rambøll Finland. Kiuru & Rautiainen blev stiftet i 1995.

Systemair: Rekordstor ordre til svensk storhospital

Det børsnoteret svenske selskab og et af de førende ventilationsproducenter Systemair AB har modtaget en ordre på ca. 60 millioner SEK fra Skanska Healthcare AB til universitetshospitalet New Karolinska Solna. Ordren omhandler levering af 115 ventilationsaggregater, meddeler Systemair.

New Karolinska Solna bliver et fuldstændig nyt State-of-the-art universitetshospital med formålet at sørge for højt specialiseret sundhedspleje, forskning og uddannelse af omfattende og fremragende kvalitet. Det nye hospital forventes at kunne åbne døren for den første patient i 2016 og stå helt færdigt i 2017.

Projektet New Karolinska Solna ledes af et offentlig privat partnerskab (OPP). Dette er verdens største OPP-hospital og Sveriges første OPP-bygning, og det første OPP universitetshospital med ambitionen om at blive LEED Gold certificeret (Leadership in Energy and Environmental Design).

- "Vi er stolte af at blive udvalgt blandt 73 mulige leverandører til at levere ventilationsaggregater til New Karolinska Solna", fortæller Pär Johansson Salgsdirektør, Sverige.

Systemair etablerer sig i Taiwan med et salgsselskab i forbindelse med en ordre til omkring 1,5 millioner USD på tunnelventilatorer, hvor de første leverancer skal ske til april.

